

# Project Manager – Asesor/a Técnico Comercial

## Ingeniería y BPO

¿Te apasionan las ventas y buscas un proyecto innovador y tecnológico que apoye la sostenibilidad energética?

En Wattwin estamos buscando un/a **Project Manager** con mínimo 1-3 años de experiencia reciente como Project manager gestionando proyectos con nuestros partners, con ganas de seguir desarrollando su carrera profesional dentro del mundo tecnológico.

### ¿Quiénes somos?

Con la visión de empoderar y conectar el ecosistema energético para acelerar la transición energética global, Wattwin es uno de los principales proveedores de software comercial y de gestión integral de proyectos de energías renovables, como autoconsumo solar, climatización, movilidad eléctrica, entre otras soluciones.

Instaladoras, comercializadoras e ingenierías líderes confían en Wattwin para potenciar sus ventas e instalar sus proyectos de forma ágil, eficiente y colaborativa. Además de proporcionar el software, también acompañamos a nuestros clientes a través de un equipo propio de Servicios Profesionales y Consultoría, encargado del asesoramiento, implementación y personalización del software en grandes cuentas, y de un equipo de Ingeniería y Oficina Técnica (BPO), que ayuda a nuestros clientes con toda la gestión documental y tramitaciones ligadas a la implantación de estos proyectos, así como la ingeniería de grandes instalaciones.

Wattwin es una empresa joven, innovadora, flexible y de buena proyección en el mundo de las renovables, con grandes oportunidades de transformación digital de las empresas del sector. Esto hace que la ambición, la comunicación y el trabajo en equipo sean vitales; por ello buscamos a nuevos talentos con ganas de sumar, aprender, crecer y dejar huella.

Juntos, lideraremos la transición energética.

## ¿Qué harás en Wattwin?

Como **Project Manager** en Wattwin desempeñarás un papel fundamental en la coordinación de proyectos.

Este rol es clave para garantizar la ejecución eficiente de proyectos, desarrollar relaciones con clientes y proveedores, y explorar nuevas oportunidades de negocio. Se requiere un equilibrio entre conocimientos técnicos, habilidades comerciales y organización administrativa.

Entre tus principales **responsabilidades** puedes esperar:

### 1. Realización de Ofertas:

- Elaborar ofertas técnicas y comerciales en las áreas de:
  - **Fotovoltaica (FV)**
  - **HVAC**
  - **Baterías PdR (Punto de Recarga)**
- Garantizar la competitividad y viabilidad de las propuestas.
- Coordinarse con el equipo técnico para validar las soluciones propuestas.

### 2. Seguimiento de Proyectos:

- Realizar un monitoreo constante del estado de los proyectos asignados.
- Asistir y participar activamente en comités con clientes y proveedores.
- Gestionar los riesgos y asegurarse del cumplimiento de plazos, presupuesto y calidad.

### 3. Gestión Comercial:

- Actuar como punto de contacto principal con clientes y equipos comerciales.
- Apoyar en la negociación y cierre de acuerdos.
- Identificar oportunidades de negocio adicionales dentro de proyectos existentes.
- Asesorar técnicamente al equipo comercial.

### 4. Gestión del Canal de Venta:

- Interlocución directa con:
  - Comerciales internos y externos.
  - Proveedores y partners clave.
- Supervisar y optimizar los procesos del canal de venta.
- **5. Desarrollo de Nuevos Productos y Servicios**
- Investigar y desarrollar nuevas soluciones y servicios, incluyendo:
  - **CAES (Compressed Air Energy Storage)**

- Puntos de Recarga (PdR)
- Baterías
- PPA (Power Purchase Agreements)
- Opciones de financiación
- Colaborar con el equipo de innovación para introducir nuevas ofertas al mercado.

## ¿Cómo aportarás valor?

Esperamos que aportes valor en estos dos ejes:

- **Cultura empresarial:** contribuir al desarrollo de la cultura de Wattwin y especialmente del equipo de Ingeniería y BPO a través de tus valores, ética de trabajo, y capacidad de impactar positivamente en las personas con las que trabajas.
- **Crecimiento empresarial:** proporcionar crecimiento empresarial impactando en la consecución de nuevos proyectos y servicios.

## ¿Con quién lo harás?

Formarás parte del equipo de Wattwin, y concretamente estarás dentro del equipo de Ingeniería y BPO, liderado por Alex, formamos una oficina técnica de >25 personas. Somos gente joven, apasionada por lo que hacemos, ambiciosa, humilde y con sentido del humor.

## ¿Qué esperamos de ti?

Creemos que un perfil muy similar a este te ayudará a tener éxito en Wattwin y en el rol:

Formación y Experiencia:

- FP en Ingeniería, FP en Administración de Empresas o un campo relacionado.
- Experiencia demostrable en la gestión de proyectos técnicos y comerciales (idealmente en FV, HVAC, baterías o sectores similares).
- Familiaridad con la gestión de relaciones con clientes y proveedores.

Habilidades y Competencias:

- Conocimientos técnicos en FV, HVAC y sistemas energéticos.
- Excelentes habilidades de negociación y gestión comercial.
- Capacidad para trabajar en equipos multidisciplinarios.

- Organización y atención al detalle.
- Actitud proactiva y orientación a resultados.
- Buena actitud y valores, alineados con la filosofía y cultura de Wattwin
- Sentido de la responsabilidad y orientado a la consecución de objetivos
- Dominio del Español y fluidez en, al menos, otro idioma preferiblemente europeo (tenemos planes de expansión internacional en 2025)

## ¿Qué te ofrecemos?

Algunas de las ventajas de trabajar con Wattwin son flexibilidad, estabilidad y proyección laboral, además de:

- Modalidad de trabajo híbrida.
- Salario competitivo.
- Contrato de jornada completa.
- Incorporación inmediata a una empresa en pleno crecimiento.
- Comunicación y aprendizaje continuo con el equipo.
- Viernes jornada intensiva.
- Buen ambiente laboral.
- Referral Program (recomendación nuevos empleados)
- Retribución Flexible (Cobee)

Si lo que has leído te motiva y quieres unirse a un equipo con ilusión, ambición y cooperación que busca transformar el sector de la energía a través de la tecnología, no dudes en aplicar. ¡Nos encantará conocerte!

¿Te vienes con nosotros?



Carrer Balmes 188, Pral. 1, 08006 Barcelona  
[info@wattwin.com](mailto:info@wattwin.com) · [www.wattwin.com](http://www.wattwin.com)